

# Bauwirtschaft in Kolumbien boomt

Geschäftsanhahnung in den Sektoren Bauwirtschafts und Infrastruktur  
Bogotá und Medellín 23. – 27. Oktober 2017



## Geschäftsanhahnung Kolumbien 2017

Die Veranstaltung ist ein Projekt des Markterschließungsprogramms für KMU, das aufgrund eines Beschlusses des Deutschen Bundestages durch das Bundesministerium für Wirtschaft und Energie (BMWi) gefördert wird. Ziel des Projekts ist es, deutsche Unternehmen bei ihrem außenwirtschaftlichen Engagement zur Erschließung des Absatzmarktes Kolumbien zu unterstützen.

### Warum Kolumbien?

Der Bauwirtschaftssektor bleibt weiterhin einer der **wichtigsten Wachstumssektoren** Kolumbiens. Er wird vor allem vom **Tiefbau** angetrieben, da die Regierung Investitionen in Milliardenhöhe für den Ausbau der Infrastruktur plant und umsetzt. Das wichtige Autobahnprogramm „Vierte Generation“ (7.000 km) mit Investition von rund 12 Mrd. US\$ ist 2016 in die Bauphase gegangen und eines der größten Infrastrukturvorhaben in Lateinamerika. Des Weiteren wird intensiv in den Ausbau von Flughäfen, Häfen, und der Binnenschifffahrt investiert. In Bogotá soll 2017 mit dem Bau der ersten Metrolinie begonnen werden.

Auch der **Hochbausektor** wächst. Vor allem das Vorhaben der Regierung, bis zum Ende der zweiten Amtsperiode von Präsident Santos im Jahr 2018 insgesamt 450.000 Sozialwohnungen und

32.000 Klassenzimmern zu bauen treibt den Hochbau an. Darüber hinaus boomt der Bau von Bürogebäuden, Lagerhallen und Einkaufszentren.

Des Weiteren entwickelt sich die **Baustoffindustrie** sehr positiv. Zementproduzenten wie Argos bauen ihre Kapazitäten aus und die Verkäufe von Glas stiegen 2015 um 4,7%. Der deutsche Trockenbaulieferant Knauf trat 2015 mit dem Erwerb von zwei Fabriken in den Küstenstädten Cartagena und Barranquilla in den kolumbianischen Markt ein. Laut Miguel Rangel, Geschäftsführer von Knauf Kolumbien habe man in Kolumbien ein großes Potenzial, da der Trockenbau noch nicht sehr weit verbreitet sei.

Nach Schätzungen von Business Monitor International wird der Umsatz des kolumbianischen Bausektors bis 2020 jährlich um 12% wachsen und in diesem Jahr bei 52 Mrd. US\$ liegen. In Lateinamerika ist das Platz drei hinter Brasilien und Mexiko.

Kooperationspartner

Durchführer

## Wer? – Zielgruppe

Die Geschäftsanbahnung richtet sich an deutsche Unternehmen Ingenieure, Architekten und Berater im Bereich der **Bauwirtschaft** insbesondere **Infrastrukturbau** mit innovativen Technologien und Produkten der Verkehrstechnologie, Modernisierung und des Wirtschaftsbaus. Relevant sind auch Technologien zu Gebäudesicherung, Brandschutz sowie Einbruchsicherung und Perimeterschutz.

## Ihre Vorteile einer Teilnahme

- Sie erhalten individuell organisierte B2B-Gespräche mit Führungskräfte kolumbianischer Unternehmen
- Bereitstellung von allgemeinen und marktspezifischen Informationen in Form einer Zielmarktanalyse
- Ihnen eröffnen sich neue Geschäftsmöglichkeiten in Kolumbien
- Sie betreiben Networking mit potentiellen Geschäfts- und Vertriebspartnern sowie Entscheidungsträgern des Sektors
- Sie erkunden die Firmensitze potentieller Kunden direkt vor Ort
- Sie prüfen Ihre Internationalisierungschancen in Kolumbien und stellen Ihre Produkte Vertretern und Multiplikatoren aus Wirtschaft und Politik vor

## Ihr Expertenteam

### Projekträger – AHK Kolumbien

Die AHK Kolumbien fördert seit über 80 Jahren Wirtschaftsbeziehungen zwischen Deutschland und Kolumbien. Dank ihrer langjährigen Erfahrung im Bereich der Beratung und Unterstützung deutscher Unternehmen bei ihrem Einstieg in den kolumbianischen Markt verfügt die AHK Kolumbien über fundierte Kenntnisse der kolumbianischen Wirtschaft sowie ausgezeichnete Kontakte.

### Kooperationspartner Deutschland – SBS systems for business solutions

SBS systems for business ist ein Beratungsunternehmen für komplexe Internationalisierungsprojekte weltweit. Zum Zielmarkt Kolumbien hat SBS bereits 2015 zusammen mit der AHK in Bogotá eine Geschäftsanbahnungsreise zum Thema Bauwirtschaft organisiert. Mit der AHK Kolumbien als festem Partner hat SBS drei erfolgreiche Exportförderprojekte für deutsche KMU realisiert.

## Vorläufiges Programm\* der Geschäftsanbahnung vom 23. – 27. Oktober 2017 in Bogotá und Medellín

Datum	Programminhalte	
Montag, 23.10.:	09:30 – 12:30	Vorstellungsrunde und Kurzbriefing zum Programm der Geschäftsanbahnung; Briefing zu wirtschaftlichen, politischen und rechtlichen Rahmenbedingungen hinsichtlich eines Markteintritts;
Briefing mit Erfahrungsberichten und Unternehmensbesuche	12:30 – 14:00	Präsentation des Bauwirtschafts- und Infrastruktursektors in Kolumbien; Erfahrungsberichte deutscher Unternehmen in Kolumbien
	14:00 – 17:00	Mittagessen
	18:00	Unternehmensbesuch (Besuch eines kolumbianischen Bauunternehmens / Baustoffherstellers z.B. Cemex/Argos oder einer der größten Baustellen in Bogotá) Rückkehr zum Hotel
Dienstag, 24.10.:	Präsentationsveranstaltung mit geladenen Gästen und Fachpublikum im Hotel Bogotá Plaza (ca. 08:00 – 15:00 Uhr, mit Networking Lunch) Dolmetscher stehen bei Bedarf vor Ort zur Verfügung.	
Zentrale Präsentationsveranstaltung sowie Networking und erste individuelle Geschäftstreffen in Bogotá	08:30 – 09:00	Registrierung
	09:00 – 09:30	Begrüßung durch Vertreter der AHK Kolumbien sowie kolumbianische Regierungsvertreter / Branchenvertreter
	09:30 – 10:00	Vortrag: Der deutsche Bauwirtschafts- und Infrastruktursektor – Innovationen und Kooperationspotentiale
	10:00 – 10:30	Vortrag: Der kolumbianische Bauwirtschaftssektor und Städteplanung
	10:30 – 11:00	Vortrag: Der kolumbianische Infrastruktursektor und seine Geschäftsmöglichkeiten
	11:00 – 11:30	Networking Break
	11:30 – 12:30	Präsentationen der deutschen Firmen
	12:30 – 13:30	Networking Lunch
	13:30 – 15:00	Präsentationen der deutschen Firmen
	15:00 – 18:00	Kontaktbörse im Hotel mit getakteten B2B-Meetings
Mittwoch, 25.10.:	08:00 – 16:00	Individuelle Geschäftsgespräche im Hotel
Individuelle Geschäftstreffen in Bogotá und Flug nach Medellín	16:30	Transfer zum Flughafen und Flug nach Medellín
	21:00	Check-in Hotel in Medellín
Donnerstag, 26.10.:	08:00 – 12:30	Get-together mit den Mitgliedern des Clusters Bauwirtschaft der Handelskammer von Medellín mit Kurzpräsentationen der deutschen Unternehmen und Networkingmöglichkeiten
Get-together mit Mitgliedern der Handelskammer von Medellín sowie Networking und individuelle Geschäftstreffen	12:30 – 13:30	Mittagessen
	13:30 – 18:00	Individuelle Geschäftsgespräche im Hotel oder bei den Unternehmen
Freitag, 26.05.:	08:00 – 13:00	Individuelle Geschäftsgespräche im Hotel oder bei den Unternehmen
Individuelle Geschäftstreffen und Rückreise nach Deutschland	13:00 – 14:30	Abschlussgespräch und Abschiedsmittagessen in Medellín
	Abends	Individuelle Rückreise nach Deutschland

\*Stand: 09.05.2017. Vereinzelt Programmänderungen sind möglich. Den aktuellen Stand des Programms und des gesamten Projektes finden Sie unter [german-tech.org](http://german-tech.org)

## Bedarssituation

Aktuell im Bausektor gefragte deutsche Technologien:

- Baumaschinen (Tunnelbau, Hoch,-Tiefbau)
- Spezielle Verkehrstechnologien
- Innovative Baustoffe / High-Tech-Materialien
- Technologie- und Planungs-Know-how
- Brand- u. Perimeterschutz, Gebäudetechnik, Einbruchsicherung

## Kosten

Der Eigenanteil der Teilnehmer beträgt in Abhängigkeit von der Größe des Unternehmens:

- 500 Euro (Netto) für Teilnehmer mit weniger als 1 Mio. Euro Jahresumsatz und weniger als 10 Mitarbeitern
- 750 Euro (Netto) für Teilnehmer mit weniger als 50 Mio. Euro Jahresumsatz und weniger als 500 Mitarbeitern
- 1000 Euro (Netto) für Teilnehmer ab 50 Mio. Euro Jahresumsatz oder mit mehr als 500 Mitarbeitern

Die individuellen Reise-, Unterbringungs- und Verpflegungskosten liegen beim Teilnehmer.

## Anmeldung

Hat die Geschäftsanbahnung Ihr Interesse geweckt? Dann melden Sie sich einfach online auf unserer Homepage **german-tech.org** an bzw. kontaktieren Sie direkt den Projektverantwortlichen, Herrn Thomas Nytsch, **SBS systems for business solutions**, Büro Berlin, oder unsere kostenlose Rufnummer 0800-7240016.

E-Mail: [info@sbs-business.com](mailto:info@sbs-business.com).



Skyline von Bogotá

## Ihr kostenloser englischer Online-Auftritt

Ein wichtiges Instrument für Ihr Unternehmen stellt das Projekt-Portal [german-tech.org](http://german-tech.org) dar. Die deutschen Unternehmen können sich hier in wenigen Schritten registrieren und ein mehrsprachiges Firmenprofil erstellen. Die Plattform wurde durch Internationalisierungsprojekte etabliert und generiert den Teilnehmern ehemaliger Projekte dank ihres englischen Online-Profiles immer wieder Anfragen internationaler Interessenten.

## Kontakt

### SBS systems for business solutions

Herr Thomas Nytsch

Tel: +49 (0)30 2601 2377 – E-Mail: [info@sbs-business.com](mailto:info@sbs-business.com)

### AHK Kolumbien

Frau Jane Weyers

Tel: +57 (1) 651 3760 – E-Mail: [jane.weyers@ahk-colombia.com](mailto:jane.weyers@ahk-colombia.com)



Beispielbilder einer von der AHK Kolumbien und SBS organisierten Geschäftsanbahnungsreise nach Kolumbien im November 2015

## Kooperationspartner



## Fachpartner



## Impressum

### Herausgeber

Bundesministerium für Wirtschaft und Energie (BMWi)  
Öffentlichkeitsarbeit  
11019 Berlin  
[www.bmwi.de](http://www.bmwi.de)

### Text und Redaktion

Jane Weyers, *AHK Kolumbien*

### Redaktionelle Bearbeitung

Thomas Nytsch, *SBS systems for business solutions*

### Gestaltung und Produktion

*AHK Kolumbien*

### Stand

09.05.2017

### Bildnachweis

Bilder: [folotia.com](http://folotia.com)

AHK Kolumbien

Thomas Nytsch, *SBS systems for business solutions*